



**PRESERVA IL TUO
PARCO CLIENTI**

**NON PERDERE NESSUNA TRATTATIVA
NEL SETTORE MOTORISTICO**

PROGRAMMA DI PARTENERSHIP

Uniamo le forze

*Scopri con è facile diventare
Partner eMotori.*

*Aggiungi al tuo portafoglio prodotti
soluzioni software specifiche per*

- **MAGAZZINI RICAMBI,**
- **OFFICINE,**
- **CONCESSIONARIE e AUTOSALONI**




IN COSA CONSISTE IL PROGRAMMA DI PARTNERSHIP eMOTORI

Essere **Partner eMotori** vuol dire avvalersi di una serie di benefit e vantaggi competitivi finalizzati ad incrementare le opportunità di business ed accrescere il tasso di successo delle trattative commerciali.

Mettiamo le partnership al primo posto costruendo **relazioni durature** con i nostri clienti e partner. È la nostra fiducia nel lavoro di squadra che ci ha dato l'ispirazione per ideare il **Programma di Partnership eMotori** relativo alla famiglia di soluzioni software per il Motor Trade.

L'obiettivo è portare avanti il business sui clienti del settore motoristico, più velocemente e con efficacia. E' assodato che settori specifici come quelli di **Ricambisti, Officine, Autosaloni e Concessionarie** veicoli hanno esigenze specifiche che un gestionale orizzontale non potrà mai soddisfare a pieno. Per questo motivo insieme a **SISTEMI S.p.A.** abbiamo sviluppato il gestionale verticale **eSOLVER per i Motori** e un insieme di soluzioni a corredo che arricchiscono l'offerta rendendola ancora più completa.

Le partnership sono uno dei nostri **principali valori** poiché capiamo l'importanza della collaborazione per raggiungere un obiettivo comune e l'impatto che questo modo di lavorare ha sul mondo che ci circonda. In questo opuscolo ti presentiamo tutti i vantaggi della collaborazione con eMotori.

*Promuoviamo la 
crescita mediante
la collaborazione.*

> Quali sono i requisiti per diventare Partner?

Creare una rete capillare di partner permette a eMotori di soddisfare le esigenze relative alle soluzioni gestionali per il settore motoristico che provengono da tutta Italia.

Per mantenere di alto valore la famiglia di prodotti eMotori, chiediamo ai nostri partner professionalità e l'impegno costante di garantire una elevata qualità di servizio. Questi sono gli unici requisiti richiesti per diventare partner.



Il **Programma di Partnership eMotori** mette a disposizione dei Partner la possibilità di distribuire **eSOLVER per i Motori**, la soluzione gestionale concepita per soddisfare le specifiche esigenze del settore motoristico, e i relativi **moduli integrativi**.

MODULI INTEGRATIVI

Modulo RICAMBI



Il programma permette la gestione completa di tutti i processi gestionali del commercio di ricambi all'ingrosso e al dettaglio, dalla **vendita al banco**

alla relativa **politica commerciale** (griglie sconti, prezzi netti, promozioni).



BANCA DATI
(inclusa ricerca per targa)



E-COMMERCE B2B



MY FAST NET



FATTURAZIONE ELETTRONICA

MODULI INTEGRATIVI

Modulo OFFICINA



Il programma permette la gestione completa di tutti i processi gestionali dell'officina, dalla **commessa di lavoro** alla **gestione dei lavori in garanzia**

(DMS), **agenda, preventivi veloci, data ultima revisione**, e tanto altro. Integrabile anche con la gestione del magazzino.



BANCA DATI
(inclusa ricerca per targa)



INVIO SMS



MARCATEMPO



FATTURAZIONE ELETTRONICA

MODULI INTEGRATIVI

Modulo VEICOLI



Il programma permette la gestione completa di tutti i processi legati al commercio **veicoli nuovi e usati**, dalla possibilità di **scambiare dati**

con casa madre, gestione **immatricolazioni, permuta, IVA** in regime del margine, **carico e scarico veicoli**, etc. Integrabile anche con la gestione del magazzino e dell'officina.



BANCA DATI
(inclusa ricerca per targa)



INVIO SMS

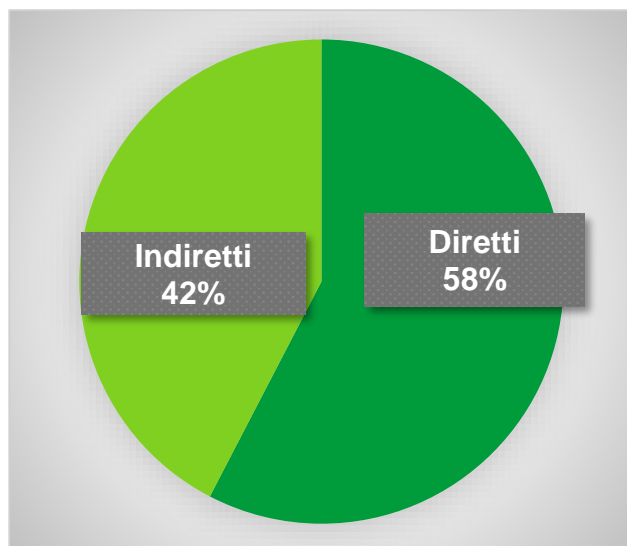


FATTURAZIONE ELETTRONICA



MODALITÀ DI COLLABORAZIONE

Il rapporto può instaurarsi senza nessun vincolo contrattuale e nessun costo come semplice **SEGNALATORE** oppure potrai decidere liberamente di prenderti carico del servizio di assistenza tecnica sul software verticale impegnando il tuo personale e instaurare un vero e proprio rapporto di **AFFILIAZIONE**.

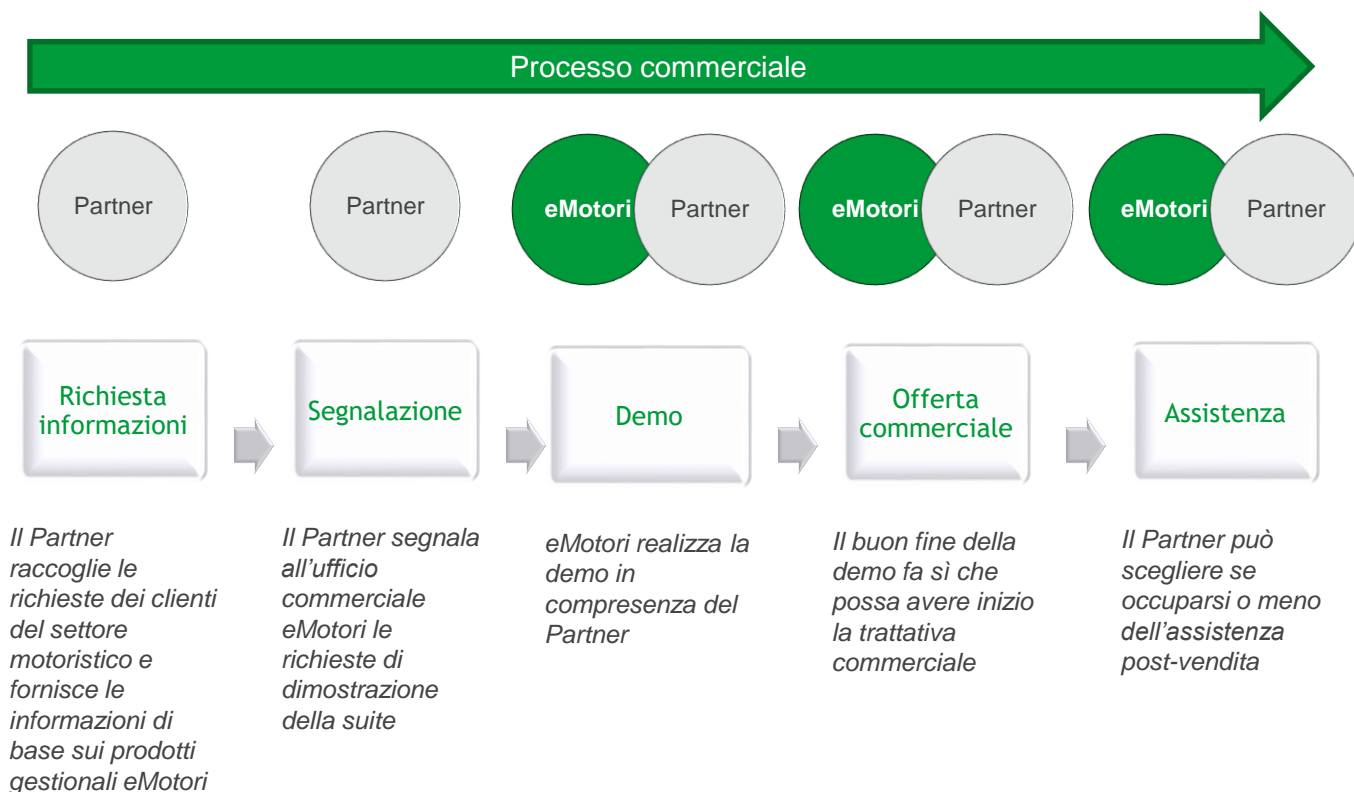


La distribuzione dei prodotti eMotori avviene sia in maniera diretta, sia con la rete di Partner (**42%** del parco utenti) per garantire una copertura commerciale e tecnica su tutto il territorio nazionale.

Di seguito viene schematizzato il processo commerciale

Lo scenario parte dalla richiesta ricevuta dalla Partner, ma è possibile anche che sia eMotori stesso a segnalare la lead qualificata al Partner di zona, dando avvio al processo.

Grafico - Parco utenti per tipo partner



> IL MERCATO MOTORISTICO

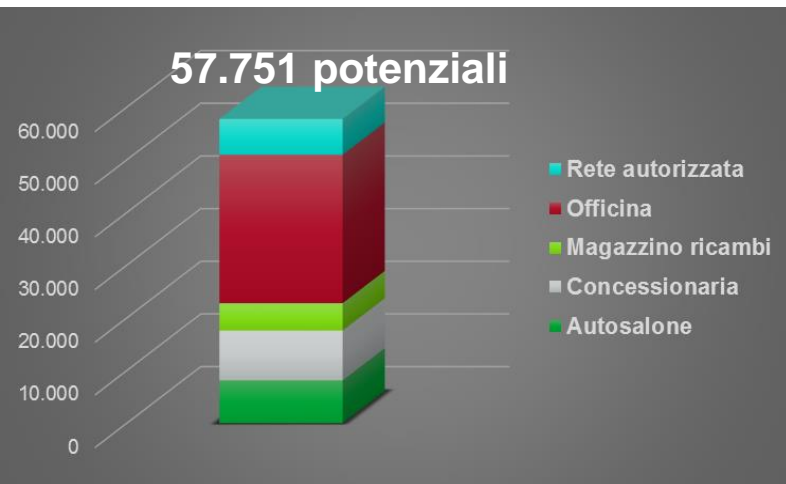



Grafico – Potenziali motori per settore (Fonte CRM eMotori)

Il mercato motoristico è composto da oltre **57.000** aziende suddivise in Officine indipendenti (49%) e autorizzate (12%), Magazzini ricambi (9%), Concessionarie (14%) e Autosaloni (16%). Il 51% del mercato è meccanizzato con un **software generico** e, quindi, presto o tardi **dovrà migrare ad un verticale**.

Oltre 300 aziende, oggi  utilizzano le soluzioni gestionali eMotori!

Il grafico sottostante mostra l'attuale **parco installato eMotori** suddiviso per settore:

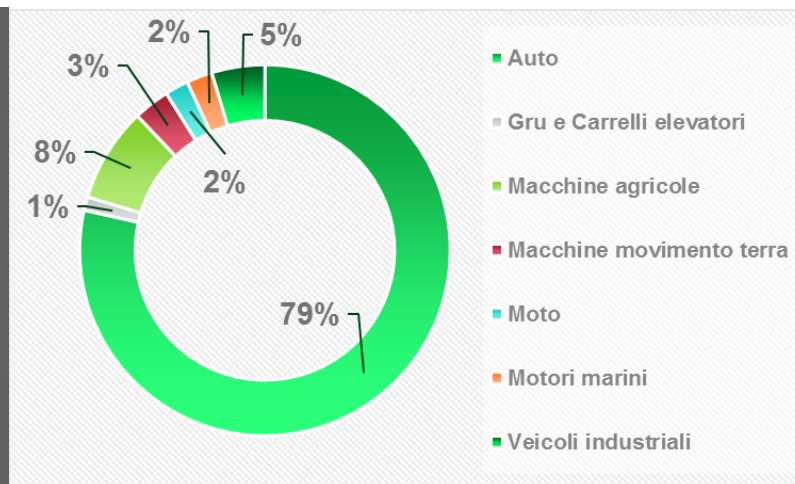
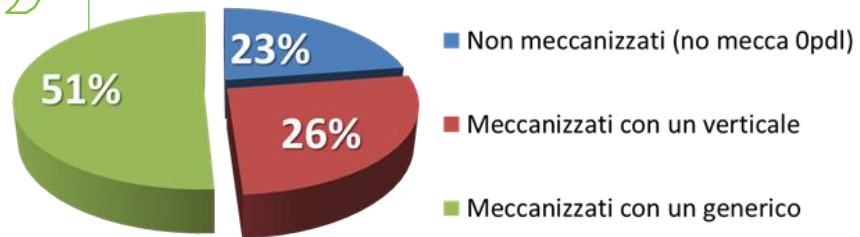


Grafico – Potenziali motori per tipo di attività (Fonte CRM eMotori)

Benché oltre il 79% operi nel comparto Auto, è profittevole agire anche su chi ha come tipo di attività principale i **Veicoli industriali, Macchine agricole, Macchine movimento terra**, Gru e carrelli elevatori, Moto e Motori marini. Si tratta di realtà meno organizzate, dove è più facile trovare attività gestite con software locali e generici.




QUALI SONO I VANTAGGI DEL PROGRAMMA DI PARTNERSHIP eMOTORI



> CHI PUO' ADERIRE?

Possono richiedere la partnership aziende e professionisti che abbiano la necessità di fornire ai propri clienti dei settori **RICAMBI, OFFICINA, CONCESSIONARIA e AUTOSALONE**, soluzioni software pienamente rispondenti alle loro esigenze di business.

Nei settori verticali,  chi adotta un gestionale standard prima o poi è destinato a sostituirlo con una soluzione specifica.

Aggiungere le soluzioni **eMotori** al tuo portafoglio prodotti significa:

- 1. Ottenere la fedeltà dei tuoi clienti operanti nel settore motoristico:** un software verticale è studiato per soddisfare pienamente le loro esigenze di settore. Le soluzioni eMotori sono frutto di oltre 15 anni di esperienza sul campo e quindi capaci di rispondere ai bisogni gestionali tipici del Motor trade.
- 2. Aumentare le tue opportunità di business:** con eMotori avrai gli strumenti idonei per dare una risposta concreta alle richieste di **nuovi clienti** MAGAZZINI RICAMBI, OFFICINE, AUTOSALONI e CONCESSIONARIE di TUTTI I TIPI DI VEICOLI (auto e moto, veicoli industriali, macchine movimento terra, macchine agricole, motori marini, gru e carrelli elevatori).

Diventando **Partner eMotori** avrai la possibilità di far crescere la tua attività distribuendo soluzioni specifiche di alta qualità e tecnologia, contando su un costante supporto tecnico e commerciale da parte della nostra azienda.



Ecco un breve elenco di quello che possiamo offrire ai nostri Partner:

- ✓ Possibilità di rivendere ai tuoi clienti **soluzioni verticali** continuamente aggiornate e consolidate sul mercato motoristico.
- ✓ **Formazione** gratuita da parte di eMotori su tutte le soluzioni.
- ✓ **Assistenza** multicanale per ogni esigenza o problematica tecnico-commerciale.
- ✓ **Visibilità** sul nostro sito www.emotori.com
- ✓ Accesso ad **area riservata** del sito per il download gratuito di materiale informativo, pubblicitario, guide, manuali tecnici e tanto altro.
- ✓ Flessibilità e capacità di **adattarci alle vostre esigenze**, comprendere, ascoltare, informare e anticipare le vostre necessità per aiutarvi ad emergere.

COME ADERIRE AL PROGRAMMA DI PARTNERSHIP eMOTORI

*Diventare Partner
eMotori è semplice
e conveniente.*


Crediamo che una politica di partnership semplice e trasparente sia il modo migliore per crescere e perfezionarsi, oltre che un'opportunità unica per incrementare il proprio business e quello delle realtà che aderiscono al programma di partnership.

1

CONTATTACI

Se hai clienti del settore motoristico meccanizzati con software orizzontali, hai delle possibili trattative o semplicemente vuoi estendere il tuo business alle aziende del Motor Trade, contattaci subito.

 800.911.945

 commerciale@emotori.com

 www.emotori.com

2

FORMAZIONE

Organizzeremo delle sessioni di formazione gratuita in ambito tecnico, marketing e commerciale per permetterti portare avanti le trattative con successo. Dovrai soltanto mettere a disposizione **1 risorsa** della tua struttura da specializzare sulle soluzioni eMotori.

3

ACCESSO AI MATERIALI DI SUPPORTO

In quanto Partner avrai accesso all'area riservata del sito www.emotori.com con informazioni concepite per le tue esigenze: novità e aggiornamenti, documentazione e manualistica varia (depliant, brochure, guida commerciale, schede tecniche etc.). Potrai inoltre partecipare ai corsi di aggiornamento periodici in modalità web della eMotori Academy.

COSA ASPETTI?

ADERISCI SUBITO E DIVENTA PARTNER eMOTORI

7

Programma di Partnership eMOTORI

Numero Verde
800.911.945



www.emotori.com