

INTEGRAZIONE
MARKETPLACE eBay



eSOLVER
SISTEMA INTEGRATO
PER LA GESTIONE
AZIENDALE.

Integrazione Marketplace eBay

è la soluzione che sincronizza il tuo store eBay con i nostri software gestionali, ideale per i **magazzini ricambi** all'ingrosso e al dettaglio che intendono gestire in maniera integrata al programma gestionale anche **la vendita sui marketplace**.

Integrazione marketplace eBay

Nuovi strumenti per le imprese del Motor Trade.

Integrazione marketplace eBay è il modulo che sincronizza la soluzione **gestionale eSOLVER** per i Motori di eMotori con il tuo shop su eBay.

La soluzione è rivolta soprattutto a ricambisti all'ingrosso, al dettaglio e ogni altra azienda del settore motoristico che vuole gestire con eSOLVER per i Motori anche il canale di vendita **eBay**.

L'integrazione con il gestionale garantisce l'allineamento in tempo reale di **prezzi, giacenze** e disponibilità e il caricamento rapido di prodotti e inserzioni.

PUNTI DI FORZA

- Caricamento rapido dei prodotti per pubblicazione su eBay
- Pubblicazione di foto, informazioni e KType articoli importandoli dal gestionale
- Sincronizzazione di prezzi e giacenze
- Importazione automatica degli ordini eBay sul gestionale
- Trasmissione dell'ordine al vettore per prenotazione ritiro merce
- Tracciabilità della merce con aggiornamento di stato all'emissione del DDT
- Gestione dei negozi eBay esteri (lingue, listini, valuta, template e corrispondenze categorie)
- Rimozione automatica delle inserzioni di prodotti non più disponibili
- Riattivazione automatica delle inserzioni di prodotti nuovamente disponibili
- Importazione automatica delle anagrafiche clienti eBay sul gestionale
- Configurazione pagamenti e vettori da utilizzare su eBay

VANTAGGI

- Sincronizzazione tra il marketplace eBay e il gestionale eMotori
- Velocizzazione pubblicazione articoli sul marketplace
- Possibilità di selezionare quali articoli da pubblicare su marketplace
- Miglioramento del processo di evasione degli ordini online
- Ottimizzazione di spedizioni e gestione del magazzino
- Giacenze aggiornate in base alle vendite su tutti i canali (e-commerce B2B, B2C, negozio fisico)
- Alcun rischio di vendita articoli non disponibili
- Semplificazione della fase di fatturazione e della gestione logistica
- Nessuna importazione manuale dei dati dal marketplace al gestionale rischiando errori

Integrazione marketplace eBay permette di automatizzare la vendita su **eBay** degli articoli presenti sull'anagrafica del **gestionale eSOLVER per i Motori**, generare le inserzioni a partire dagli articoli, importare gli ordini e clienti dal marketplace in maniera schedulata e mostrare automaticamente su quest'ultimo l'avvenuta spedizione del prodotto al momento dell'evasione dell'ordine in DDT.

eSOLVER per i Motori attraverso l'integrazione può inviare a eBay: Nome prodotto, SKU, Prezzi, Disponibilità, Titolo e Descrizione, EAN, Immagine, KType (per la compatibilità con i veicoli). La pubblicazione delle inserzioni sul marketplace è rapida ed è possibile utilizzare modelli preconfezionati o creare template personalizzati. Scegliere quali articoli pubblicare è semplice e, per creare velocemente inserzioni e precise, è possibile importare foto, informazioni e KType articoli direttamente dal gestionale.

È possibile ricevere direttamente su **eSOLVER per i Motori** gli ordini provenienti dal marketplace, mantenendo sincronizzate le giacenze di magazzino.

L'integrazione, infatti, permette gestire **le giacenze** su tutti i canali di vendita in modo automatizzato e dinamico, tenendo sincronizzata la disponibilità che varia nel tempo. In questo modo eviti di dover annullare ordini perché la merce non è più disponibile e riduci la possibilità di ricevere **feedback negativi** sulla tua affidabilità.

Attivando opportune regole puoi realizzare la **pubblicazione automatica delle inserzioni** su eBay o effettuare modifiche massive, risparmiando tempo e risorse.

eSOLVER per i Motori ti offre anche la possibilità di **differenziare il prezzo di vendita** per canale di vendita (fisico, e-commerce B2B, B2C o marketplace) e per mercato, in questo modo hai l'opportunità di decidere se e quando inglobare le spese di spedizione nel prezzo del prodotto.

Il sistema permette di realizzare in tempo reale il **tracking dell'ordine** su tutti i mercati, comunicando automaticamente lo stato della spedizione al marketplace con la possibilità di specificare il "tracking number".



MTR srl



INTEGRAZIONE
MARKETPLACE eBay



eSOLVER
SISTEMA INTEGRATO
PER LA GESTIONE
AZIENDALE.

Integrazione marketplace eBay

Integra il programma gestionale con il tuo store eBay.

I **marketplace** sono quelle piattaforme online in cui diversi venditori affiliati offrono, sul proprio store all'interno della piattaforma stessa, prodotti acquistabili dagli utenti registrati.

Vendere **ricambi sui marketplace** offre molti vantaggi tra cui una visibilità istantanea nei confronti dell'enorme quantità di acquirenti registrati sulla piattaforma, possibilità di proporre la propria offerta all'estero attivando la visibilità sui canali internazionali, semplicità di utilizzo e un impegno economico limitato nell'immediato.

eBay è il principale marketplace per la vendita di **ricambi online** che permette di raggiungere milioni di nuovi clienti: inclusi quegli acquirenti che iniziano la ricerca del prodotto direttamente da eBay piuttosto che dal motore di ricerca e che, pertanto, potrebbero non approdare mai sul tuo e-commerce. Aprendo un negozio affiliato a eBay puoi accedere, quindi, a **nuovi target** di clienti e dirottarli - dopo il primo acquisto - verso il tuo e-commerce B2C.

Marketplace come eBay godono di grande **autorevolezza** e hanno **enorme visibilità** sul web e sui motori di ricerca, garantendo un elevatissimo traffico di utenti generato dalla piattaforma stessa. Per questo vendere su marketplace come eBay è una mossa vincente sia per coloro che **hanno già un'e-commerce** e vogliono aumentare il loro fatturato, conseguendo maggiori possibilità di vendita, sia per coloro che non hanno ancora approcciato al commercio elettronico di ricambi e **non hanno le risorse** per far emergere un proprio e-commerce B2C procurandosi il traffico necessario.

Inoltre, i marketplace offrono un metodo di vendita **più pratico ed economico** rispetto ad un e-commerce proprietario. Si inizia a vendere in pochi passi: dopo aver attivato l'account, basta caricare i prodotti - operazione ancora più rapida con l'ausilio del **gestionale eSOLVER per i Motori integrati** - e scegliere il prezzo per essere pronti a vendere.

Non occorre affrontare alcun costo vivo per la realizzazione della piattaforma o investimento pubblicitario per la sua visibilità. Inoltre, il modello di **vendita a performance** comporta che "se non vendi non paghi le commissioni".

Un altro vantaggio della vendita attraverso marketplace come **eBay** riguarda la possibilità di realizzare **test a basso costo**, utili per farsi un'idea della merce più appetibile dagli utenti del web, nonché per osservare cosa vendono i concorrenti e a quale prezzo.

Tutti i venditori affiliati godono della **credibilità** maturata dal marketplace su certezza delle spedizioni, politiche di rimborso e semplicità di acquisto, ottenendone valore aggiunto. Grazie alla possibilità di raccogliere **recensioni** da parte dei clienti che hanno acquistato i prodotti, è possibile sfruttare il meccanismo della riprova sociale per spingere le vendite e monitorare il gradimento sui prodotti e servizi offerti, individuando eventuali gli aspetti da migliorare.



La soluzione è distribuita da MTR SRL, Partner SISTEMI
MTR SRL | Numero Verde: 800.911.945 | www.eMotori.com